

DuPont ist ein Wissenschaftsunternehmen. 1802 gegründet, entwickelt DuPont auf Basis von Wissenschaft nachhaltige Lösungen, die das Leben der Menschen besser, sicherer und gesünder machen. Mit Geschäftsaktivitäten in über 80 Ländern bietet das Unternehmen ein breites Spektrum innovativer Produkte und Dienstleistungen für Branchen wie Landwirtschaft, Nahrungsmittel, Bauen und Wohnen, Kommunikation und Transport. Rund ein Viertel der etwa 57.000 Mitarbeiter ist in der Region Europa beschäftigt, davon etwa 3.500 in mehreren deutschen Konzerngesellschaften.

Als strategische Geschäftseinheit ist **DuPont Performance Coatings** mit einem Umsatz von knapp 4 Milliarden US-Dollar, mehr als 12.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern und mehr als 30 Produktionsstandorten einer der weltweit führenden Lackhersteller.

Mit zukunftsweisenden Technologien und optimalem Service erfüllt DuPont Performance Coatings die hohen Ansprüche seiner Kunden. Zum Produktprogramm gehören Autoserien-, Autoreparatur-, Industrie- und Pulverlacke. Zentrale Funktionen unterstützen diese Geschäftsfelder in ihren Aktivitäten.

DuPont Refinish ist ein weltweit führender Anbieter von professionellen und umweltfreundlichen Lacksystemen für die Autoreparaturlackierung. Unsere hochwertigen Produkte werden durch global operierende Geschäftseinheiten vertrieben. Das engmaschige Vertriebsnetz wird dabei von zentralen Funktionen in den Bereichen Forschung und Entwicklung, strategische Planung und Logistik unterstützt und ergänzt.

Wir suchen zum nächstmöglichen Eintrittstermin einen

Kundenberater (m/w) **im Außendienst (Region Süddeutschland, Raum Freiburg)**

Ihre Aufgaben:

- Betreuung des bestehenden Kundenstamms und Gewinnung von Neukunden im Großraum Freiburg
- Präsentation unserer Produkte (Lack und Zubehör)
- Umsetzung strategischer Zielsetzungen, wie zum Beispiel die Einführung neuer Technologien
- Beratung von Dienstleistungen in den Bereichen Service-systeme, Marketing, Colortools usw.
- Aufbau und Erhalt partnerschaftlicher Geschäftsbeziehungen
- Teamorientierte Kundenbearbeitung gemeinsam mit der Anwendungstechnik und Vertriebslogistik
- Sie werden von Ihrem Wohnsitz aus tätig sein und erhalten einen neutralen Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung.

Ihre Qualifikation:

- Technisch orientierte/r Kauffrau/-mann oder vertriebsorientierte/r Techniker/in bzw. Fahrzeuglackierermeister/in
- Branchenerfahrung im Bereich Lackmarkt/Autoreparaturlacke
- Kommunikations- und kontaktfreudig mit sicherem Auftreten
- Fähigkeit, unsere hochwertigen Erzeugnisse überzeugend anzubieten
- Engagement und Bereitschaft, erfolgreich in einem Team zu arbeiten
- Organisationsgeschick und Planungsvermögen
- MS-Office-Kenntnisse
- Fließende Deutschkenntnisse, Englischkenntnisse erwünscht
- Hohe Reisebereitschaft

Unser Angebot:

In einem motivierten Team finden Sie interessante und neue Herausforderungen, dazu erwartet Sie ein angenehmes Arbeitsklima. Wir bieten Ihnen ausgezeichnete Zukunftsperspektiven und Möglichkeiten zur persönlichen und beruflichen Entwicklung. Unsere Arbeitsbedingungen und Sozialleistungen entsprechen denen eines weltweit erfolgreich operierenden Unternehmens.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Wir freuen uns auf Ihre vollständige **Online-Bewerbung** unter Angabe Ihrer Einkommensvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins unter www.dupont.com (Career Center) **DUPSALO2619**.

Fragen zur Position beantwortet Ihnen Herr Frank Forst unter Tel.: +49 172 293 8161.

DuPont Performance Coatings GmbH

Werk Köln
Horbeller Straße 17
50858 Köln
Tel.: +34 98 512 3979
Fax: +34 98 512 3999

www.dupont.com



The miracles of science™